

История компаний



ИНКО
группа компаний

Рассрочка в ИНКО

- Используется как инструмент в ИНКО с сентября 2024 года.
- Покупка квартир в рассрочку позволила компании нарастить темпы продаж.
- Программа рассрочки предлагает различные условия, включая возможность индивидуального согласования.



Кейсы:

СДЕЛКА НА 22 МИЛЛИОНА:

- клиент вносит ПВ 1 000 000 ₽,
- на следующий месяц 15 000 000 ₽
- и остаток 6 миллионов на 8 месяцев по 750 000 ₽

Некоторые клиенты покупают квартиру в рассрочку сейчас, надеясь на изменения ставки центробанка, чтобы выйти на ипотечное предложение в будущем



такие кейсы редкость и риск,
но это и есть **ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД**

- Есть еще один хитрый способ «проверки» платежеспособности клиента: заводим клиента на согласование ипотеки в банк по стандартным условиям ипотеки. Если клиент получает одобрение, значит его кредитная история в бюро кредитных историй (БКИ) «зелёная». Мы можем согласовать ему рассрочку.

Наши действия:

- ИНКО разрабатывает целый алгоритм действий по стимулированию оплаты раньше заявленного срока.
- Действия компании, если клиент больше не может вносить платежи по рассрочке:

Переуступка прав по договору

Переход на ипотеку



Почему ИНКО?

ПРОГРАММА РАССРОЧКИ — ВЫГОДНОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

Программа рассрочки в ИНКО предлагает различные условия и возможности для клиентов.

Помощь клиенту, в случае возникновения трудностей.

При рассрочке страховка является обязательной.
Покупатель может застраховать объект
недвижимости или свою жизнь.



Подпишитесь на канал

**Продать на миллиард
| Комдир со стройки**



@komdirstroyka

