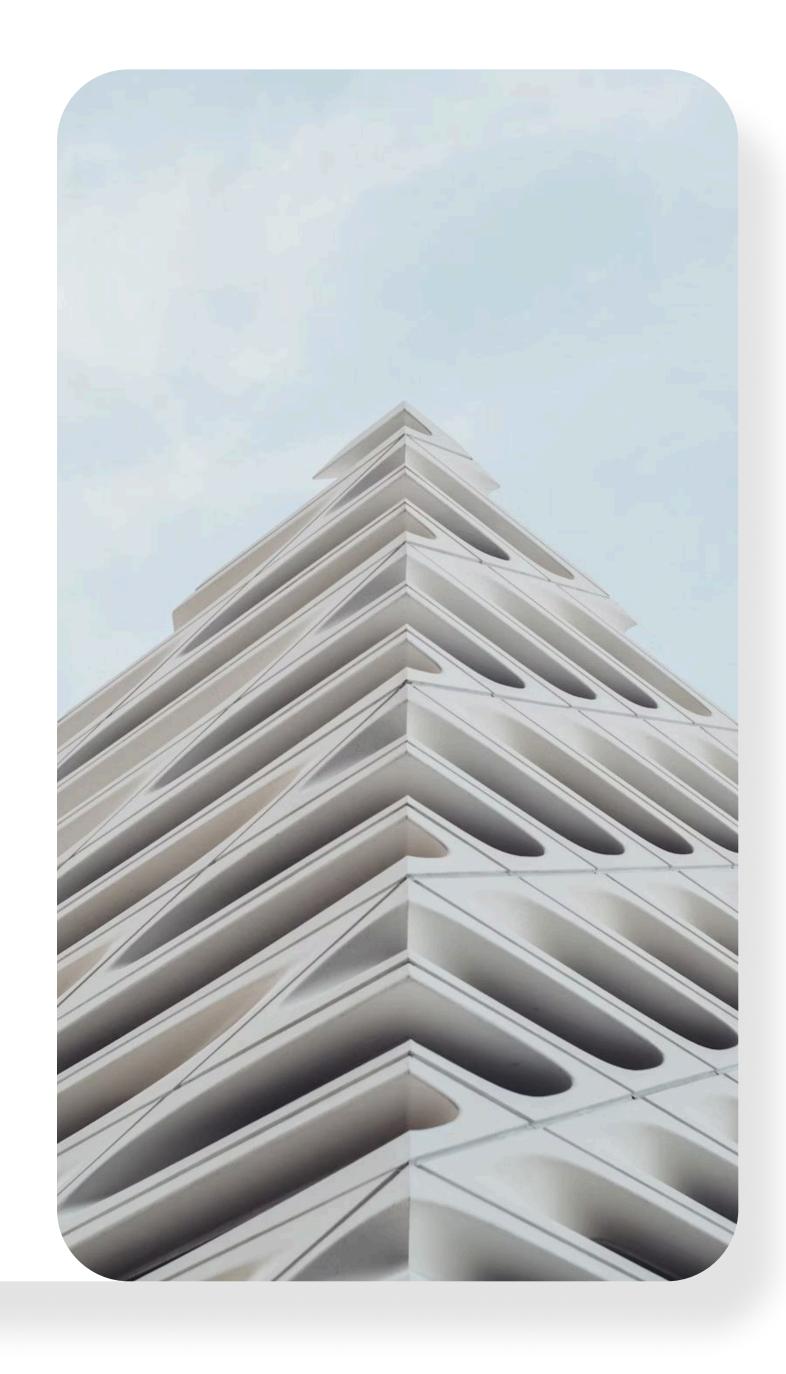


КЛЮЧЕВЫЕ ТРЕНДЫ РЫНКА ПЕРВИЧНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

в городах-миллионниках РФ

Июнь 2025 г.









Ксения Чернецкая

Сертифицированный аналитик рынка недвижимости Российской гильдии риелторов

Практик с 10-летним опытом в сфере аналитического маркетинга

Автор концепции интегративной аналитики в девелопменте

Глава экспертного центра сервиса цифровой аналитики ОБЪЕКТИВ.РФ

Онас

С 2019 года ОБЪЕКТИВ.РФ создает кастомные продукты в PropTech сегменте. Мы лидеры в области цифровой аналитики рынка недвижимости на Урале.

Сервис цифровой аналитики ОБЪЕКТИВ.РФ создавался в сотрудничестве с практиками рынка — аналитиками девелоперских компаний.

Сегодня сервис продолжает развиваться на основе экспертизы уже более 90 девелоперских компаний РФ. Постоянный контроль качества данных и собственные инновационные разработки позволяют системе отражать максимально объективную картину рынка, для того, чтобы вы могли оперативно принимать решения и повышать маржинальность проектов.



Ежедневное обновление данных

Центр маркетинговых исследований



Мониторинг сделок ДДУ и ДКП



100+ параметров для оценки рынка



Детализация в разрезе каждого лота

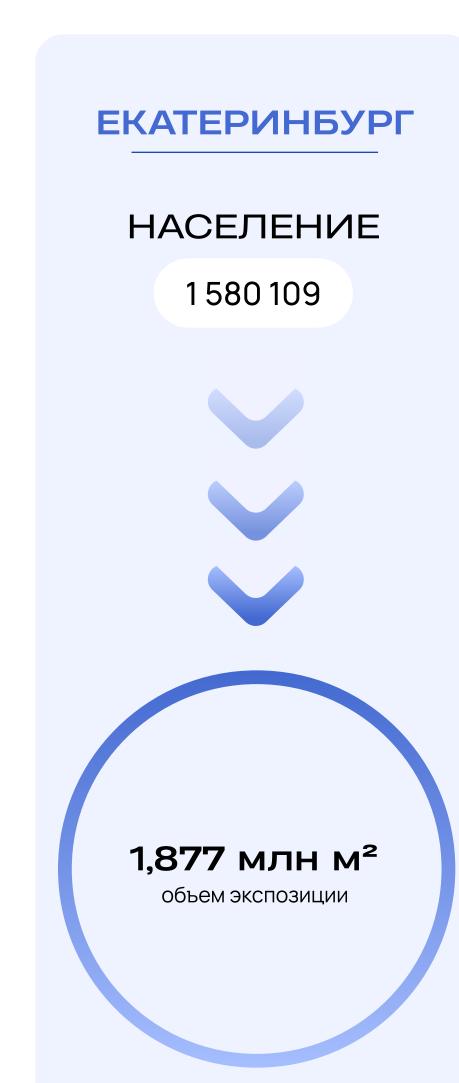


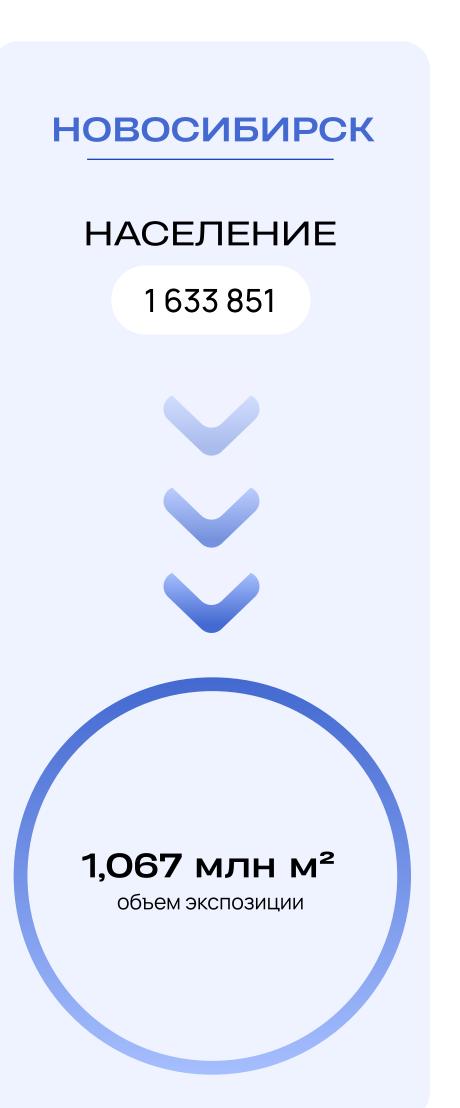
Региональная стратегия ОБЪЕКТИВ.РФ

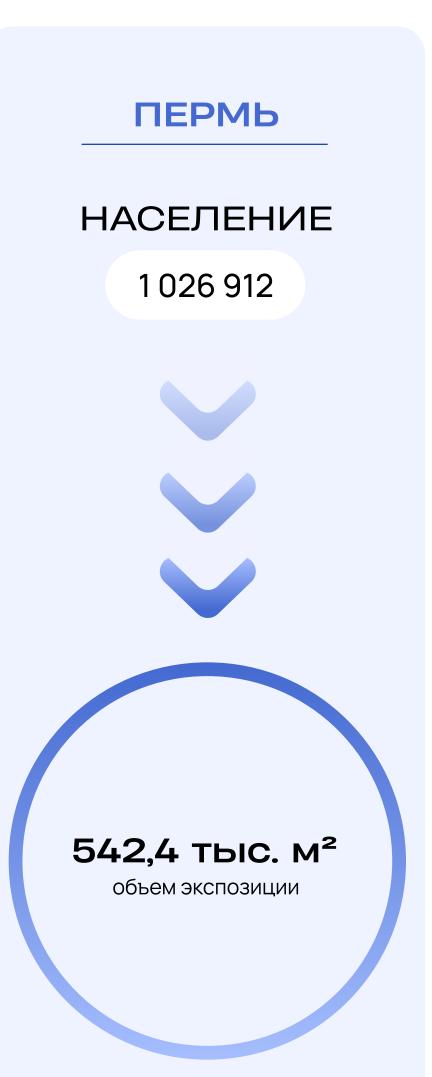


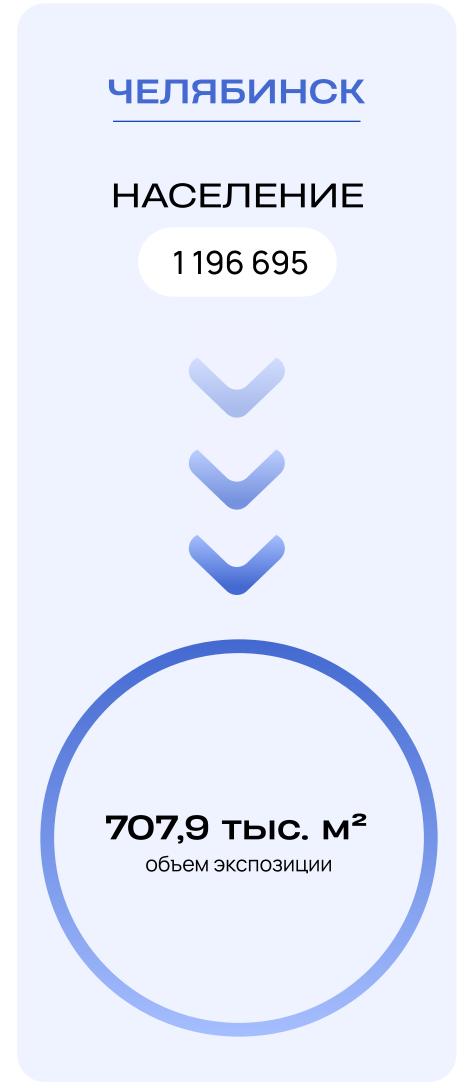


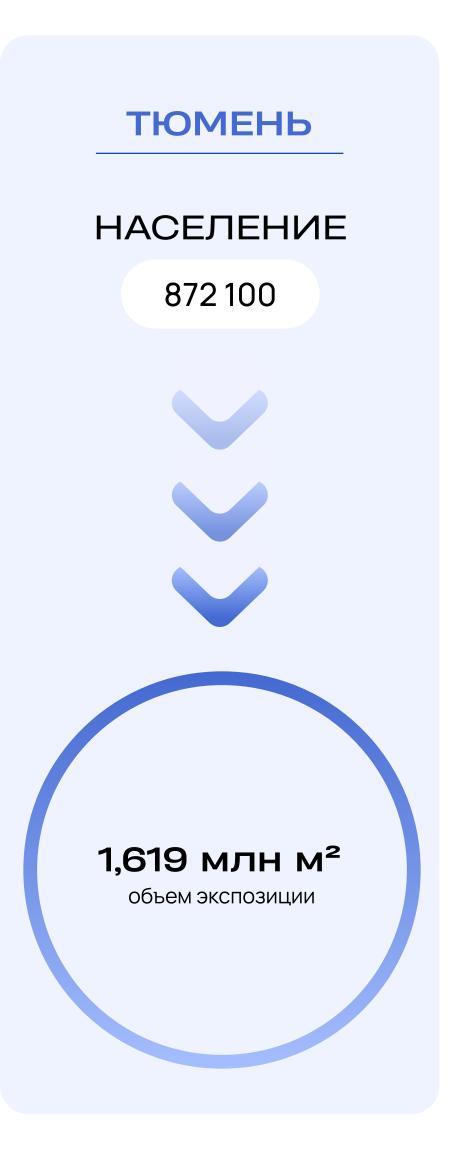
ЛОКАЛЬНЫЕ РЫНКИ











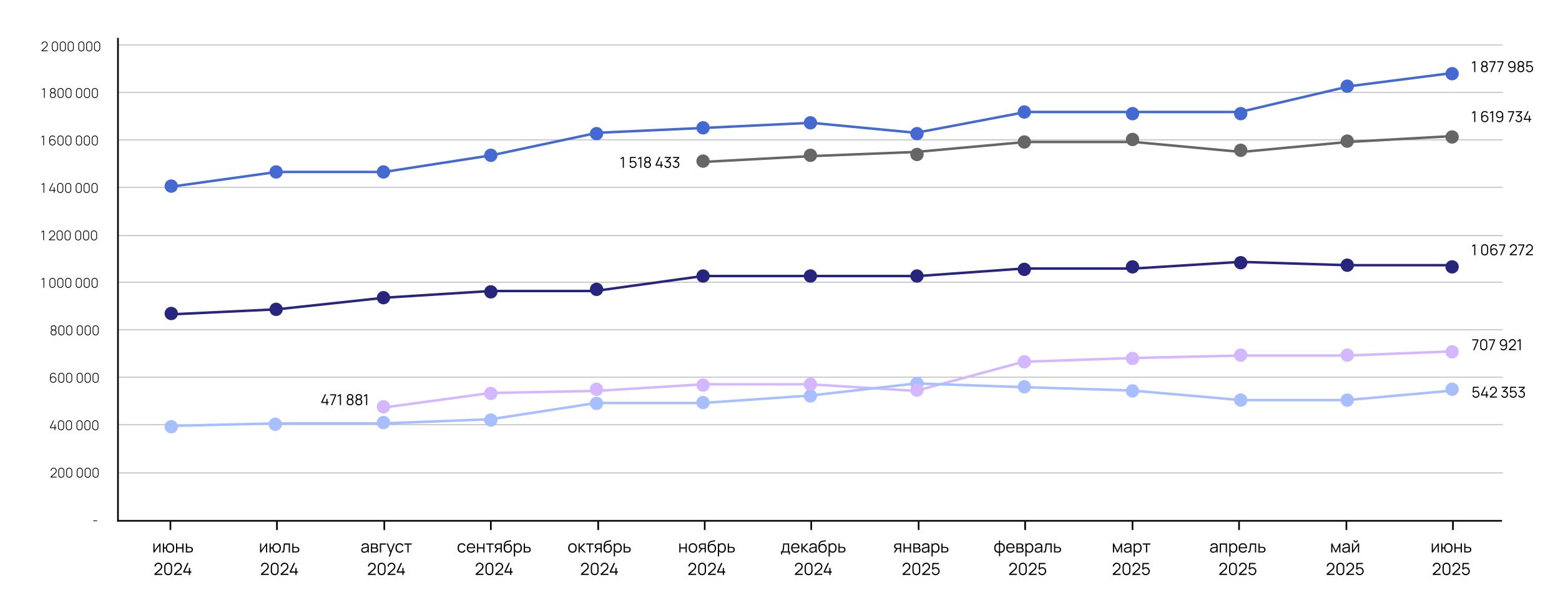
^{*}По данным сервиса «Объектив.рф» за июнь 2025 г.

ТРЕНД №1. Объем экспозиции с начала года растет в большинстве городов – миллионников



Динамика объема экспозиции на РПН, м²





^{*}Данные по экспозиции представлены с начала работы сервиса «Объектив.рф» в городе

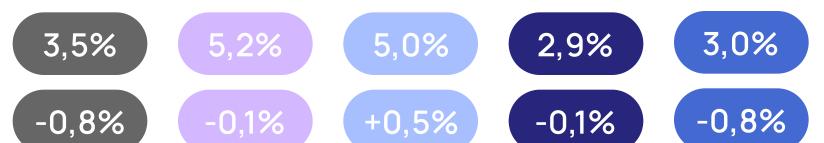


ТРЕНД №2. Рост средней цены м² в экспозиции рынка первичной недвижимости затормозился

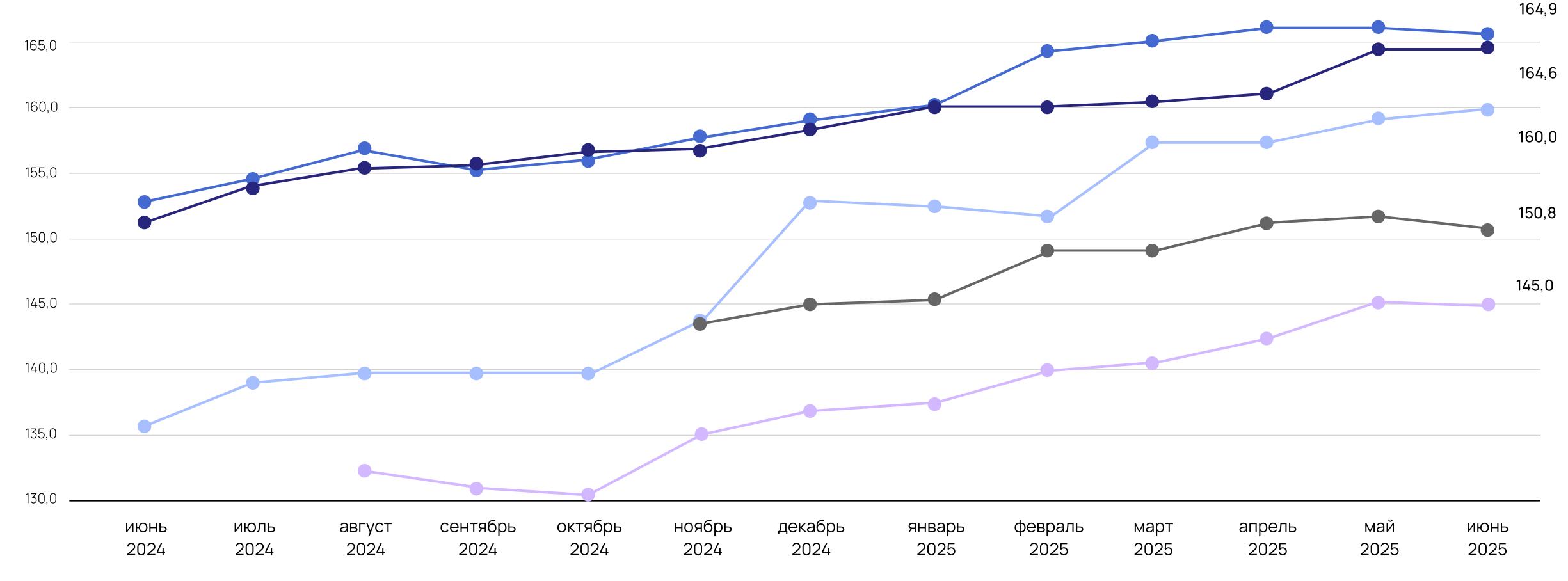
Показатель средней цены м² предложения на РПН в городах-миллионниках демонстрирует небольшое снижение в сравнении с маем, что свидетельствует о начале мягких корректировок цен в условиях переизбытка предложения

Челябинск* Пермь Новосибирск Екатеринбург Тюмень*
Динамика средней цены м² за январь 2025 - июнь 2025 г.
3,5%

Динамика средней цены м² за май 2025 - июнь 2025 г.



Динамика средней цены м² в экспозиции, тыс. руб.

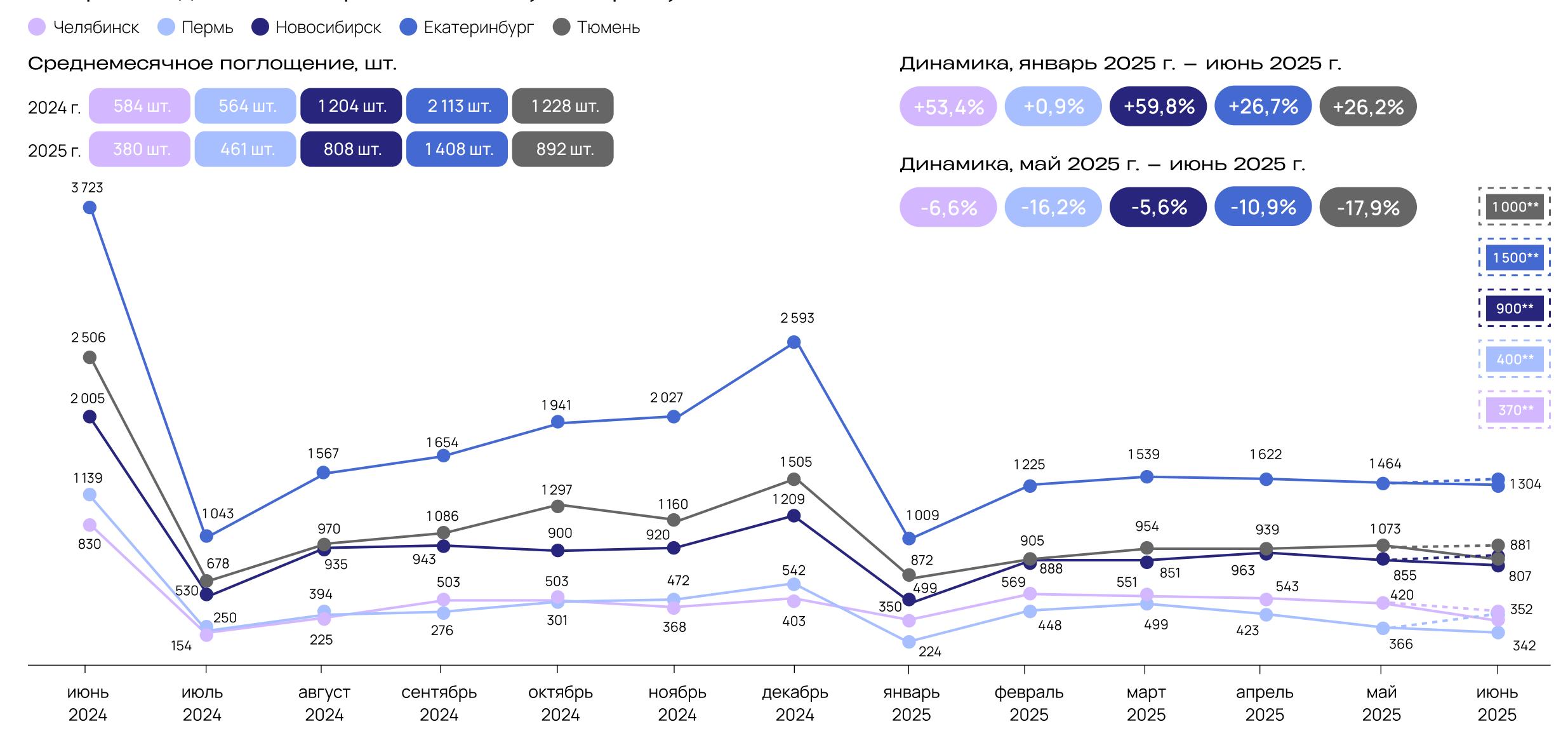


^{*}Данные представлены с начала работы сервиса «Объектив.рф» в городе

ТРЕНД №3. Первая половина 2025 года демонстрирует слабые результаты продаж



По итогу двух кварталов 2025 года среднемесячное количество сделок ДДУ в крупных городах РФ на 30% меньше, чем аналогичный показатель 2024 года, на результатах первого полугодия также сказался фактор сезонности. Рынок замер в ожидании новых реальных стимулов к росту

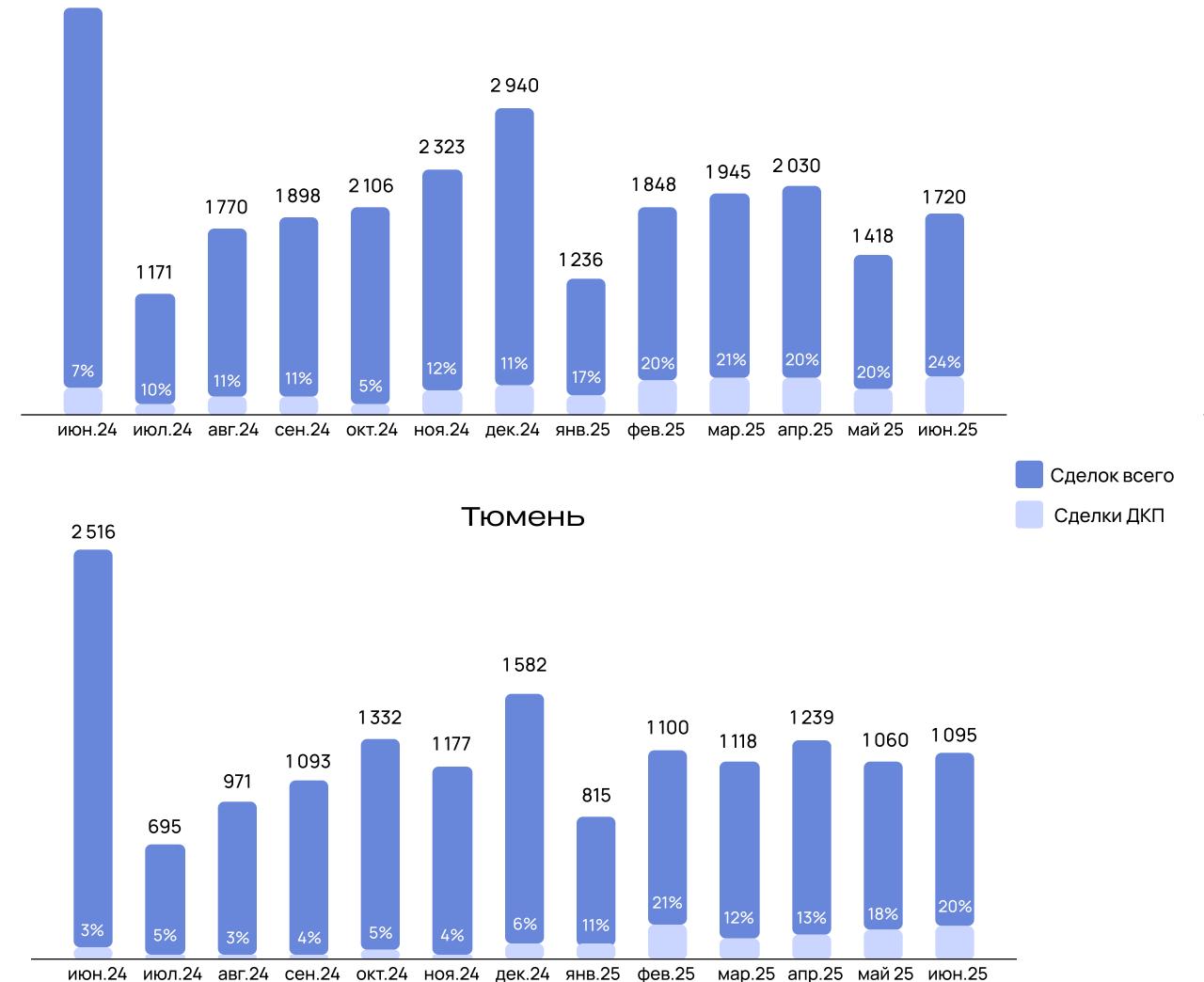


^{*}Согласно данным Росреестра на 07.07.2025 **Ориентировочный экспертный прогноз количества сделок ДДУ в июне 2024г. (точное значение показателя будет сформировано в конце июля, по завершению всех регистрационных процессов Росреестра)

ТРЕНД №4. Доля сделок по договорам ДКП (продажа после получения РВЭ) в общей структуре реализации показывает положительную динамику

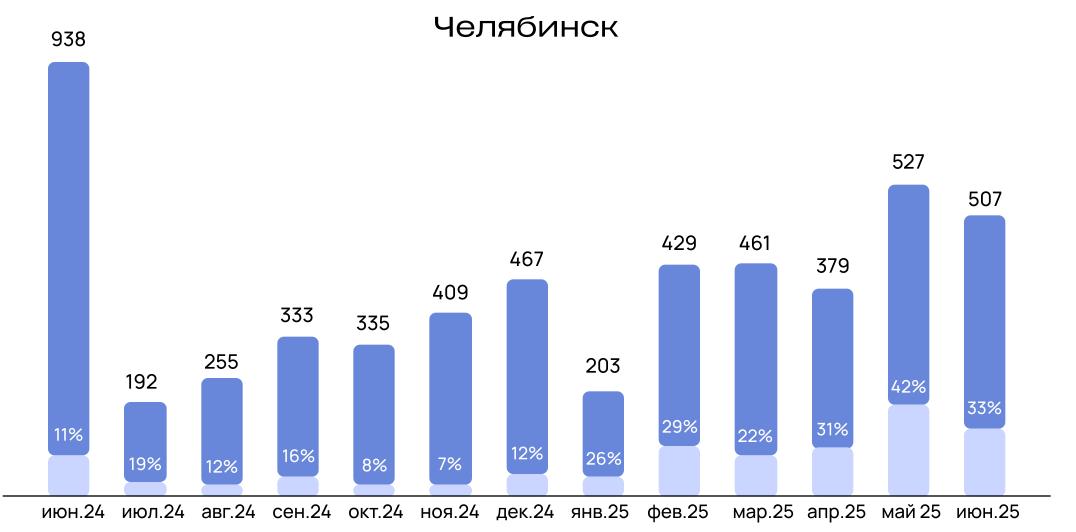


Срок экспозиции проектов на РПН увеличивается, количество остатков после ввода растет. В то же время покупатель смещает интерес в сторону готового жилья в силу минимальных рисков и более высокой вероятности дисконта.



Екатеринбург

4 0 3 5

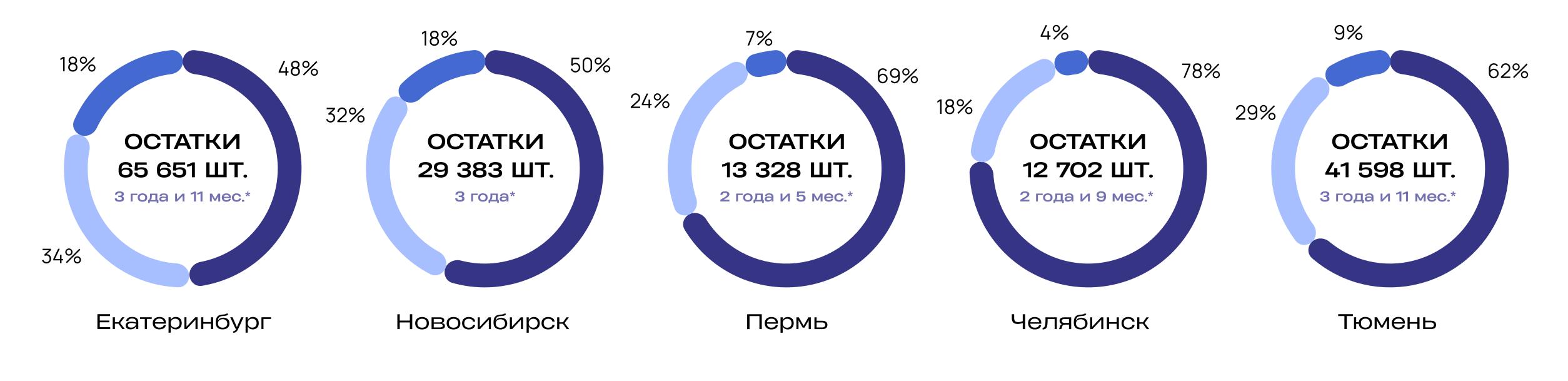




ТРЕНД №5. Локальные рынки в стадии насыщения



На фоне снижения спроса девелоперы корректируют ассортимент, многие сдвигают сроки старта продаж перспективных проектов.



^{*}Прогнозные сроки, необходимые для реализации остатков с учетом среднемесячного поглощения за 2025 г.

Распределение остатков в строящемся жилье в июне 2025 г.

Вымывания

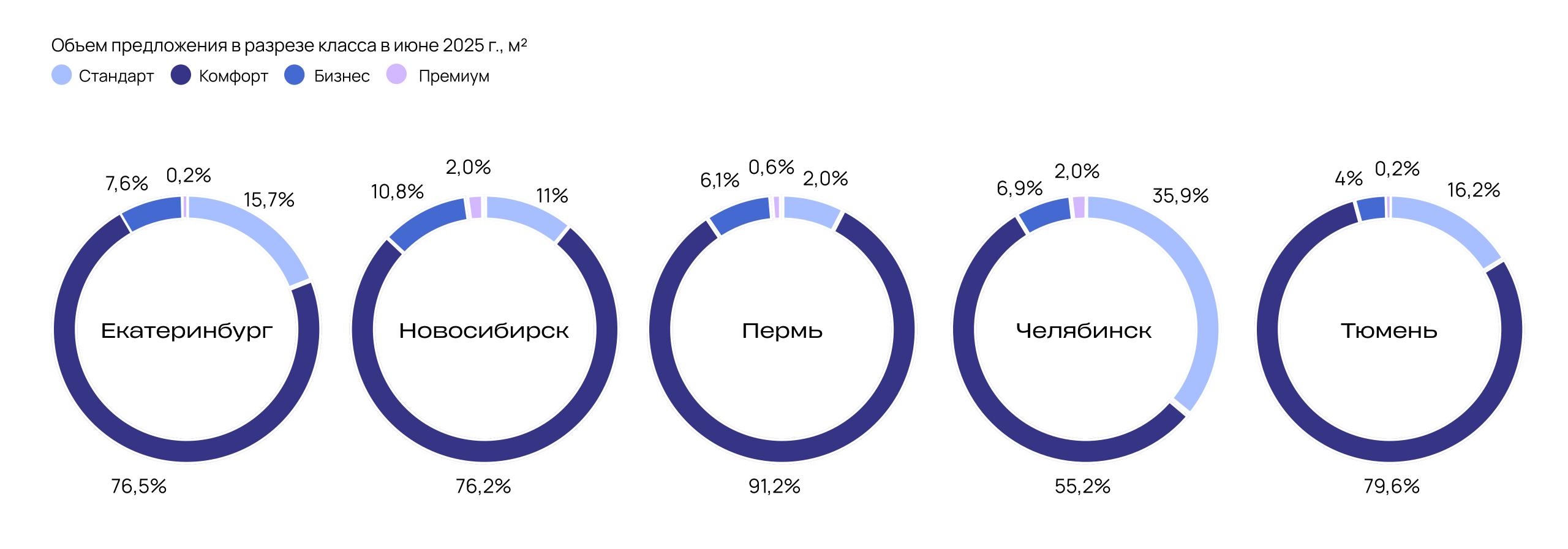
Экспозиция

Показатель	Екатеринбург	Новосибирск	Пермь	Челябинск	Тюмень
Экспозиция	31 606 шт.	14 673 шт.	9 182 шт.	9 943 шт.	25 837 шт.
Резерв	22 465 шт.	9 317 шт.	3 236 шт.	2 237 шт.	11 983 шт.
Вымывания	11 580 шт.	5 393 шт.	910 шт.	522 шт.	3 778 шт.
Остатки	65 651 шт.	29 383 шт.	13 328 шт.	12 702 шт.	41598 шт.

ТРЕНД №6. «Комфорт» остается максимально конкурентным классом в структуре предложения



Большая часть новых проектов, стартовавших в 2025 году также позиционируется как комфорт-класс



ТРЕНД №7. Медленное и планомерное восстановление доли ипотечных сделок в структуре продаж



июнь

2025

май

2025

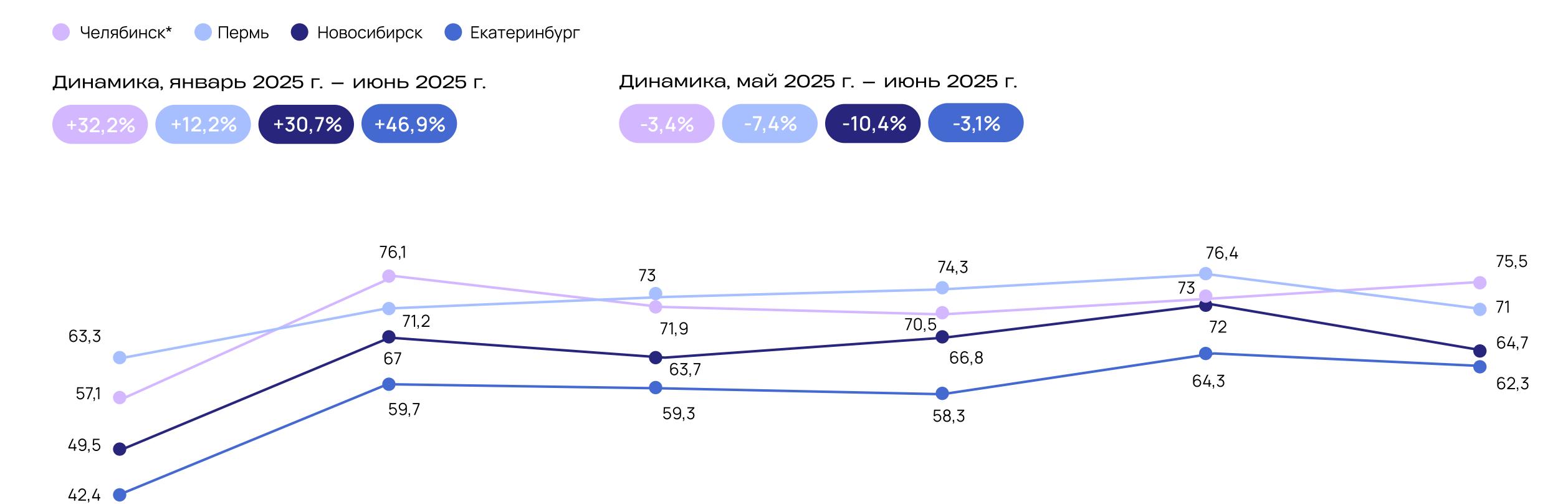
Доля ипотечных сделок январь-июнь, %

февраль

2025

январь

2025



В январе 2025 года зафиксирован минимум — до 40% в отдельных городах. С февраля начался рост: повлияли сезонность и усиление мер поддержки — Минфин увеличил компенсации банкам, отменены комиссии за льготные займы. После февральского повышения тренда на рост не отмечено, значение восстановилось до средних показателей 62-75% в июне.

март

2025

апрель

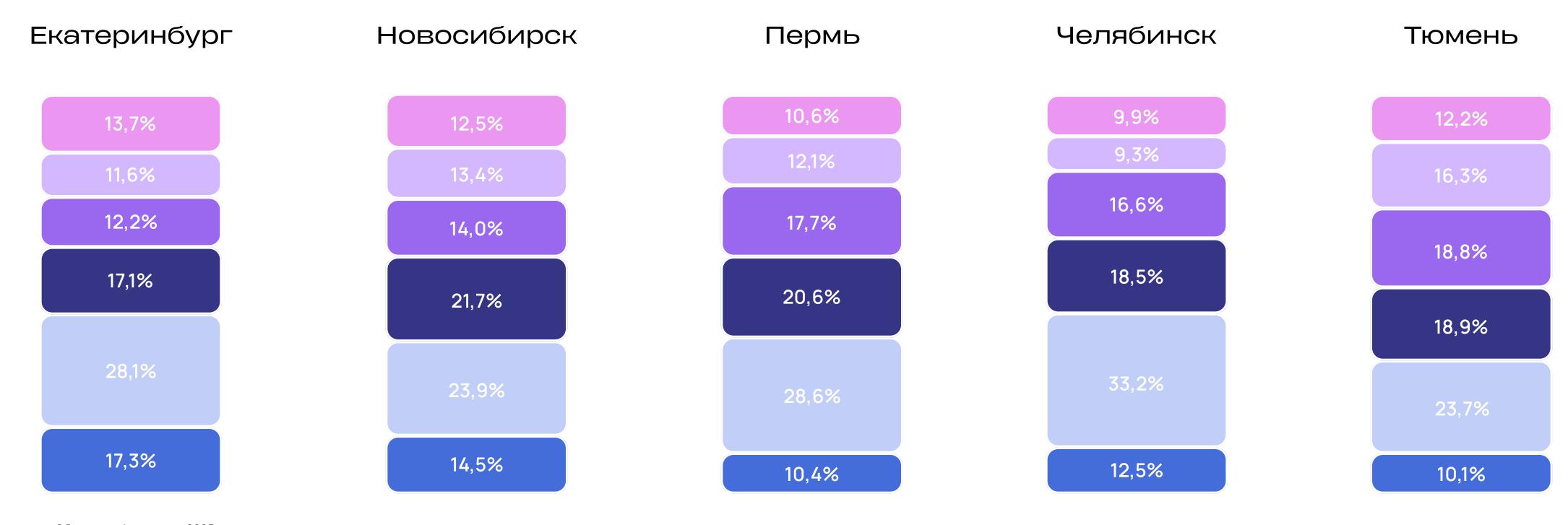
2025

Тренд №8. Ориентация спроса на сегмент 30-40 м², который занимает максимальную долю в структуре реализации



Структура сделок ДДУ* в диапазоне 10 м²

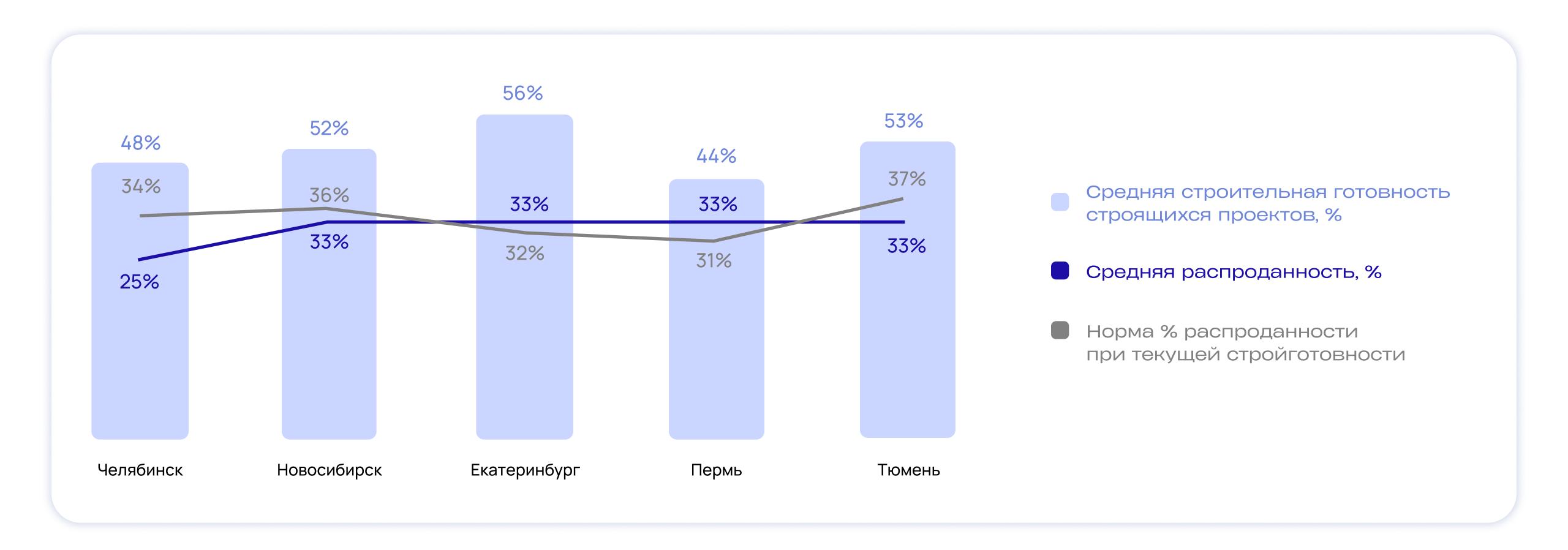




^{*}По данным сервиса «Объектив.рф» за июнь 2025 года

ТРЕНД №9. В Перми и Екатеринбурге распроданность выше нормы, в Тюмени, Новосибирске и Челябинске - отстает





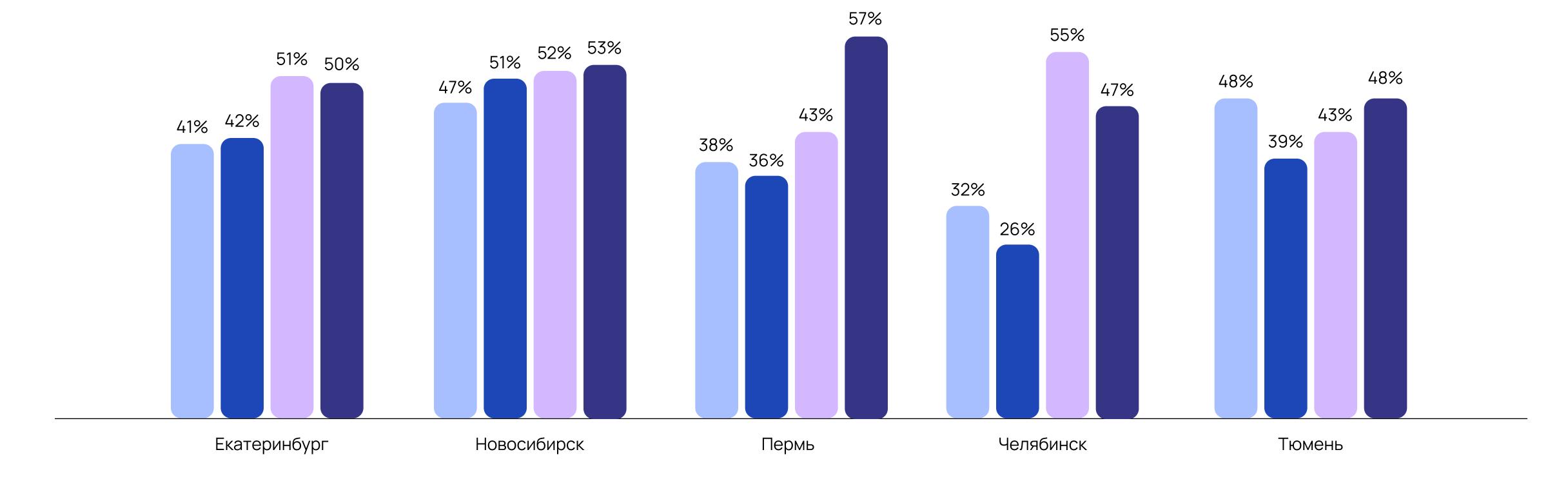
Средняя строительная готовность строящихся проектов в городах-милионниках составляет 44-53%, при этом распродано в них 25-33% квартир.. Оптимальным показателем считается 35% распроданных квартир при строительной готовности проекта 50%. Чем ближе средний процент распроданности объектов к среднему проценту строительной готовности, тем лучше ситуация на первичном рынке недвижимости региона.

ТРЕНД №10. Индекс тревожности продолжает показывать рост с начала года



Снижение конверсии из бронирований в сделки в июне 2025 года продолжается: влияние сезонного фактора с учетом высоких ипотечных ставок и необходимости рассчитывать разные финансовые схемы приобретения в итоге действует на удлинение цикла сделки.



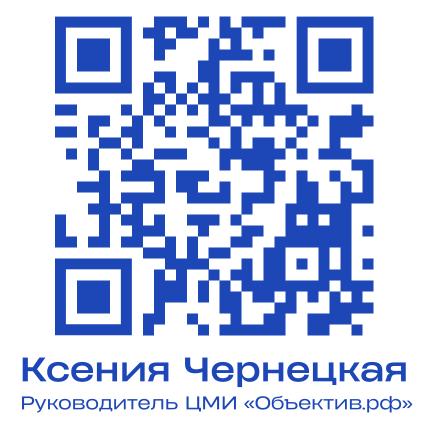


Индекс тревожности — это показатель, который позволяет оценить покупательские настроения на рынке первичной недвижимости и описывает конверсию из бронирований в реальные сделки. Другими словами, какой процент покупателей не довели свое решение о покупке квартиры до конца.

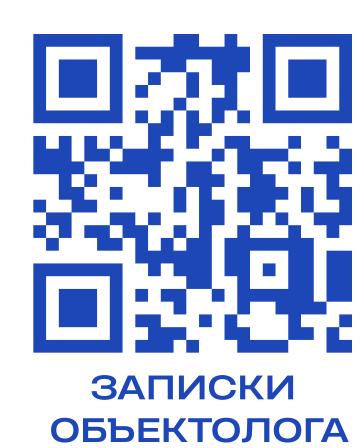
📘 В среднем за июнь 2025 г. в городах миллионниках индекс тревожности составил 51% - именно такая доля бронирований не конвертировалась в сделки.



TELEGRAM



TG-КАНАЛ



САЙТ



ОБЪЕКТИВ.РФ