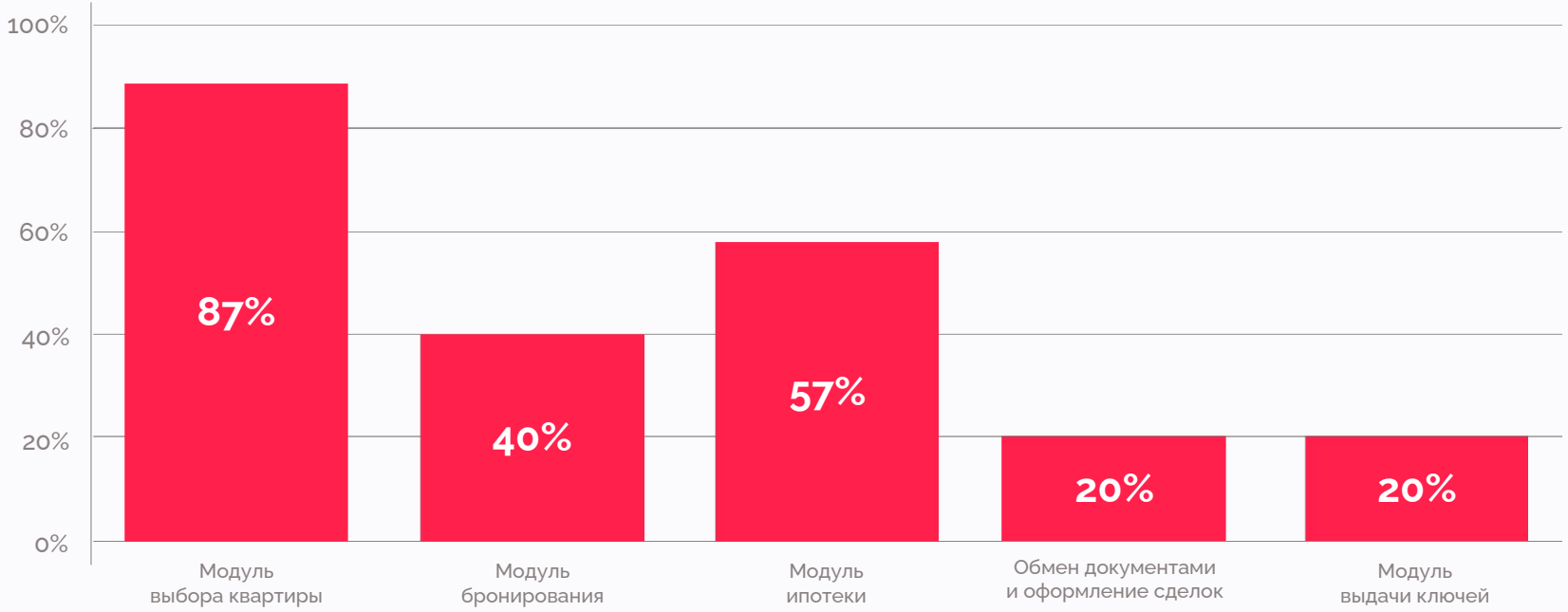
Profitbase

Как застройщику выстроить приёмку в 2022 году

Расскажет Наталья Порошина

Приёмка — один из самых неоптимизированных бизнес-процессов девелоперов

Какой функционал заложен в приложениях девелоперов?
Исследование мобильных приложений Profitbase



С какими сложностями сталкиваются застройщики?

1. Финансовые потери при затягивании выдачи ключей

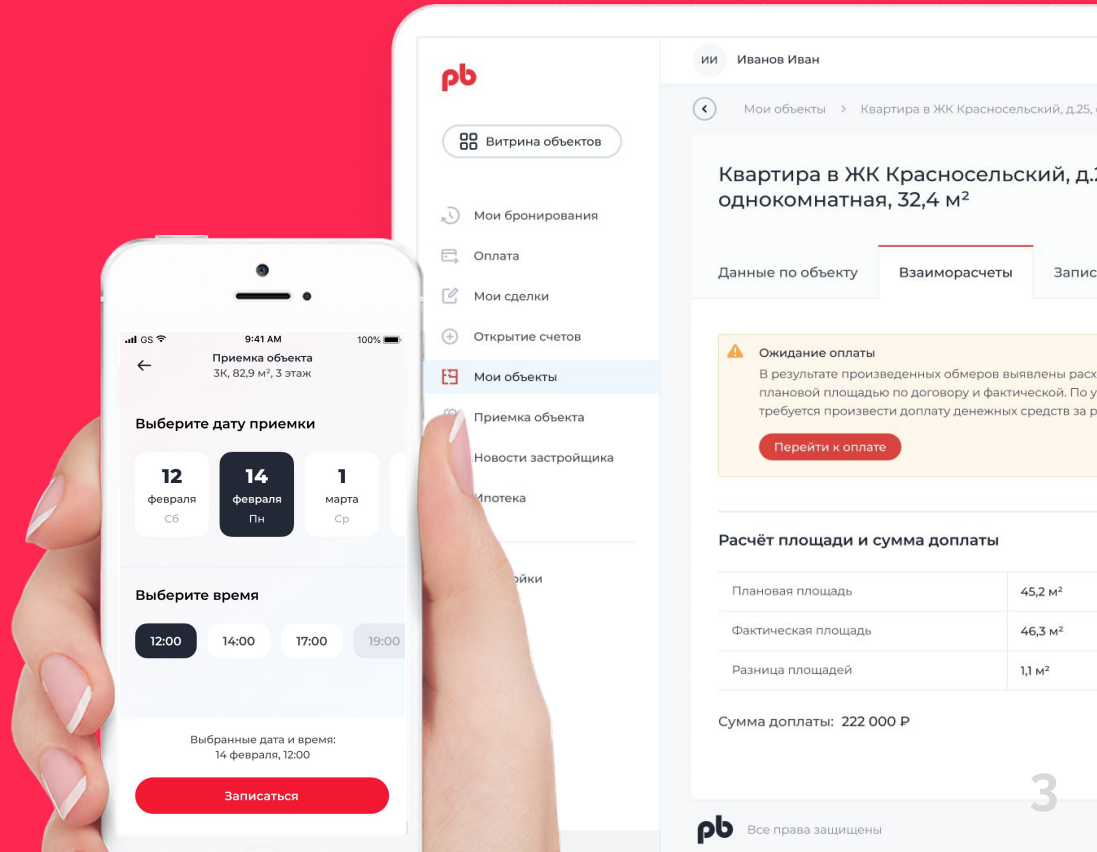
2. Трата времени на рутинные процессы: оформление документации и обзвон клиентов

3. Репутационные риски: потеря дефектов во время приёмки, двойные записи на осмотр

Profitbase

Выдача ключей

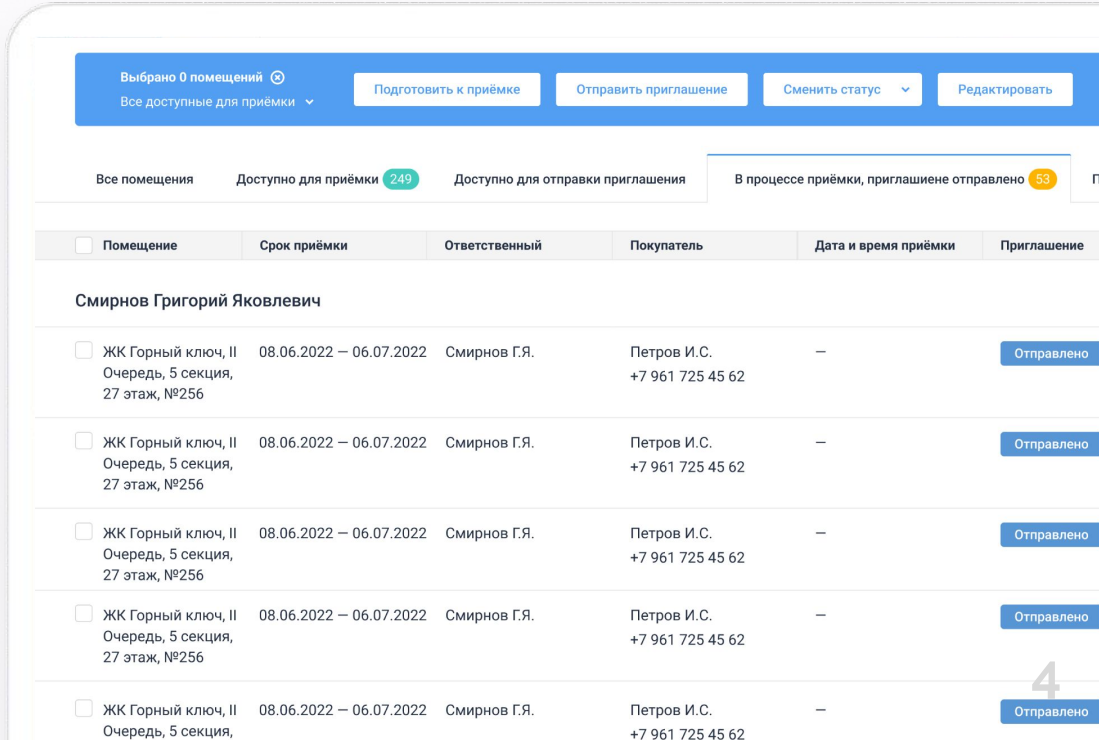
Сервис помогает застройщику провести взаиморасчеты с покупателем и выдать ключи в срок, а покупателю — принять квартиру без стресса в удобное время.



Формируем график менеджеров и отправляем приглашения на приёмку

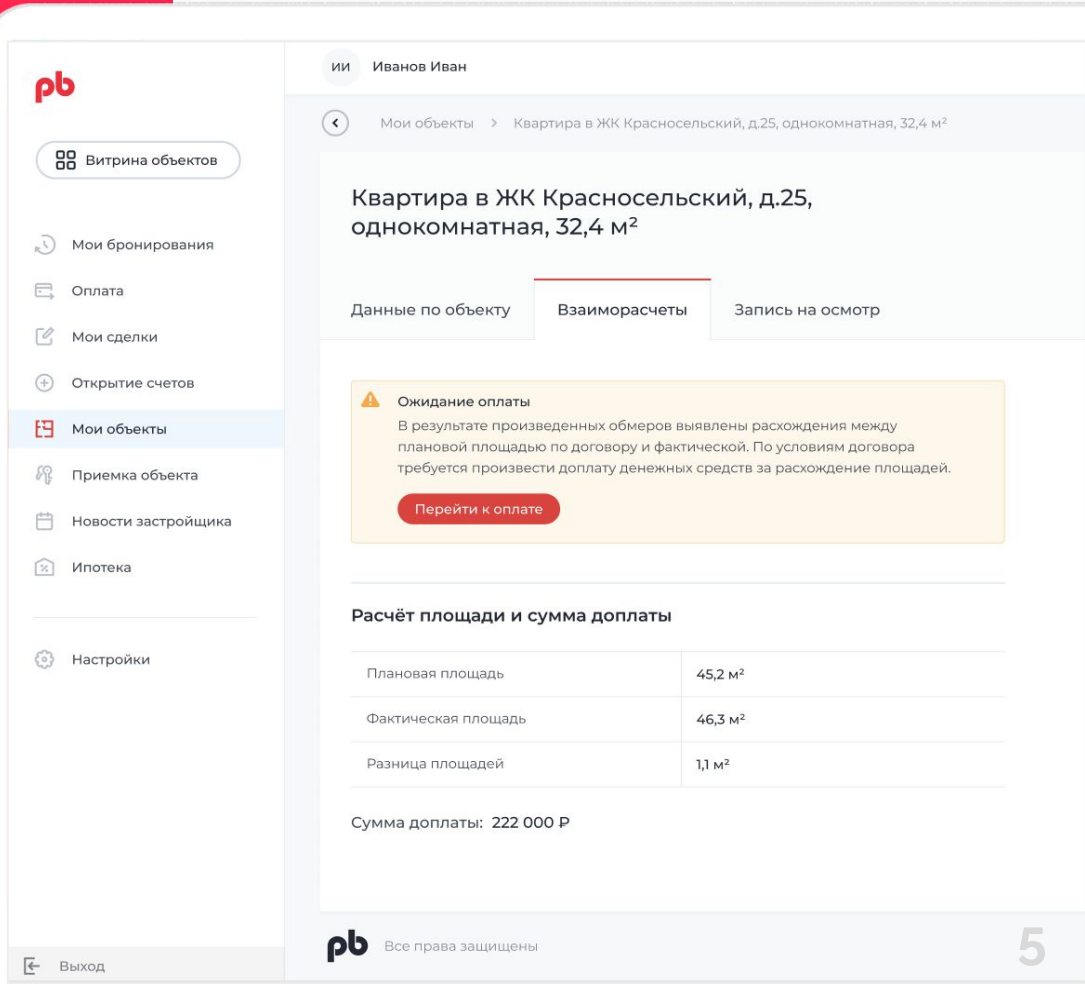
Больше не нужно тратить время сотрудников на обзвон жителей, синхронизацию с доступным временем менеджера, передоговариваться с каждым на другое время и тратить на это кучу времени и энергии.

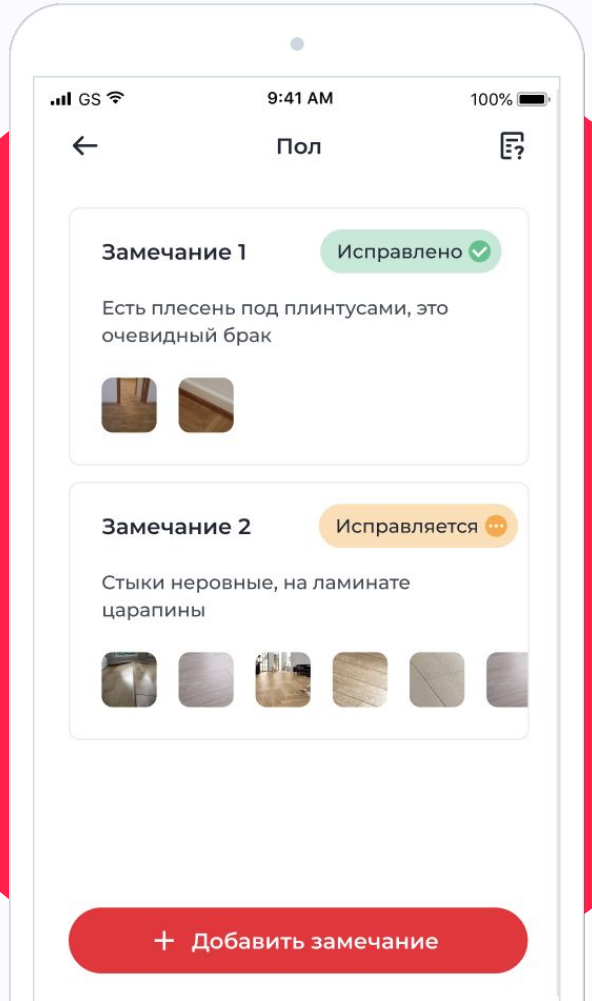
Просто отправьте смс с приглашением на приёмку



Проводите взаиморасчеты с покупателем

Если в результате строительства площадь квартиры отличается от плана — покупатель может вернуть свои деньги или доплатить за дополнительные квадратные метры.





Фиксируйте замечания через приложение

Покупатель может в личном кабинете указать все замечания по объекту и загрузить фотографии.

Наш чек-лист поможет ему сориентироваться и вовремя отметить, если его что-то не устраивает.
Это позволит избежать негатива в социальных сетях.

Подписывайте акт через приложение

Менеджер не тратит время на формирование акта.

Клиент подписывает акт электронной подписью в приложении.

Покажем живое демо продукта

Для застройщика

Возможность провести взаиморасчеты с покупателем и выдать ключи в срок

Для покупателя

Возможность принять квартиру без стресса в удобное время

Отсканируйте QR-код, чтобы подать заявку

Profitbase — ваш проводник в мир цифровизации

Наталья Порошина
Эксперт Profitbase

+7 (982)-747- 85-24

n.poroshina@profitbase.ru