

Офис продаж как точка притяжения

Вячеслав Белозеров

руководитель Департамента продаж компании «Донстрой»

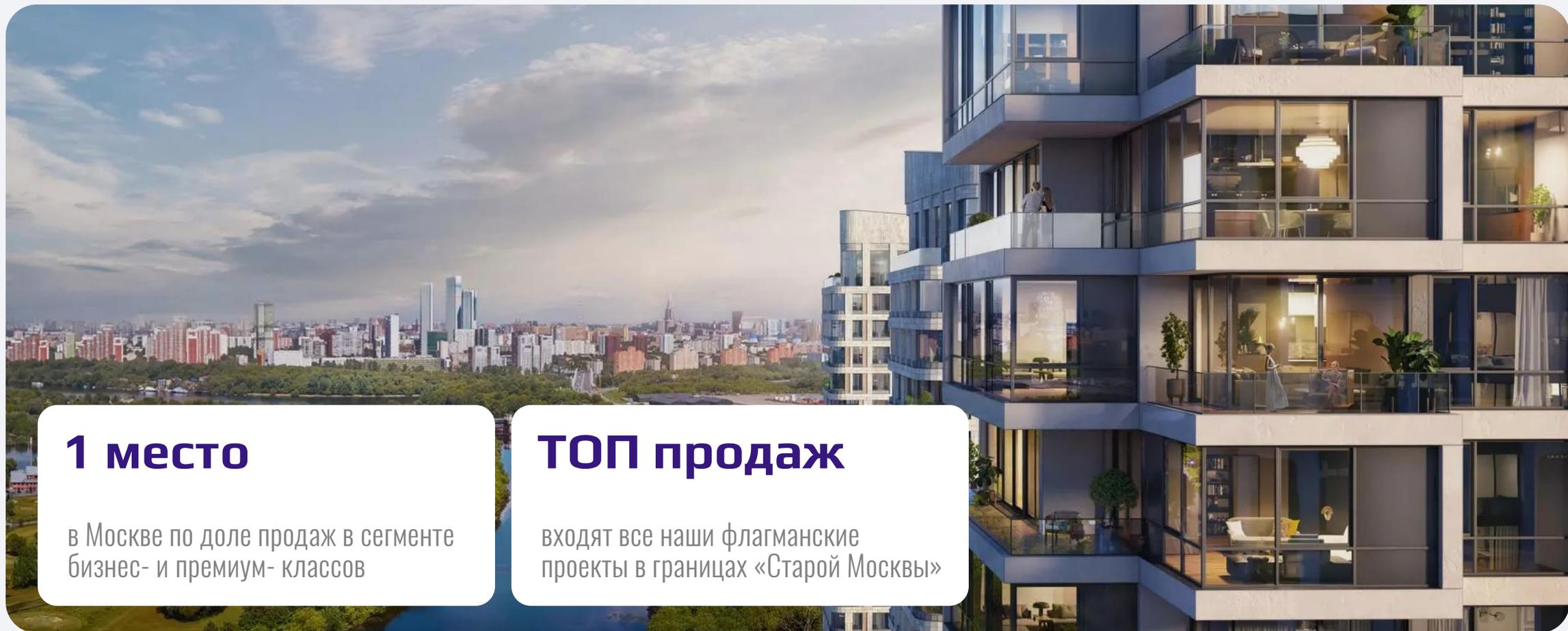
«Донстрой» – крупнейший девелопер Москвы в сегментах бизнес, премиум и делюкс

1 место

в Москве по доле продаж в сегменте бизнес- и премиум- классов

ТОП продаж

входят все наши флагманские проекты в границах «Старой Москвы»

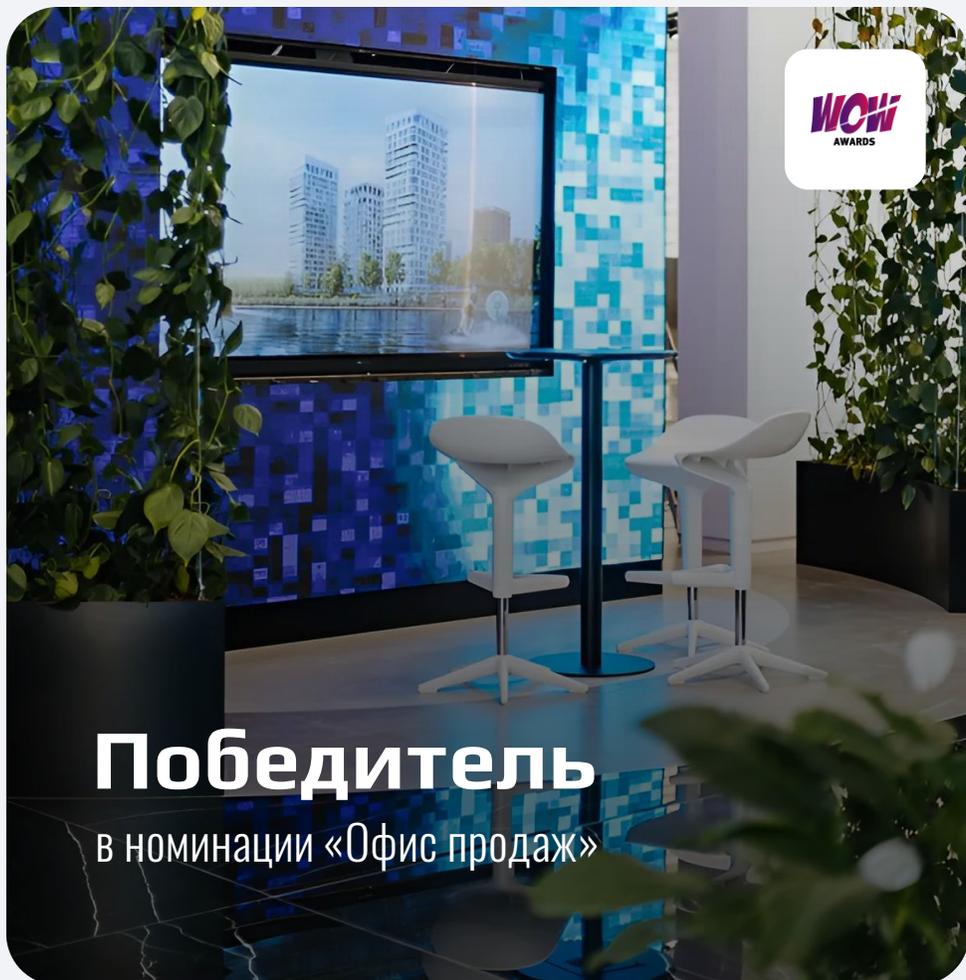


Одно из основных преимуществ компании –

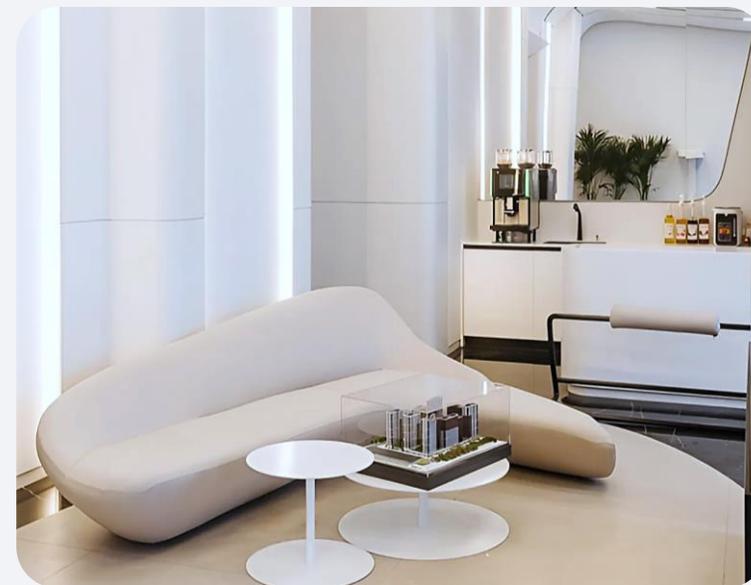
собственный офис продаж



Офис продаж – «лицо» компании



Некоторые наши
офисы стилизованы
в духе современных
жилых помещений



97% клиентов

отмечают качество и комфорт наших офисов продаж

Ценим каждого сотрудника и ставим амбициозные планы

10+

сделок в месяц

40%+

обращений перевести
во встречу

40%

Менеджеров работает
более 5 лет



60%

руководящих постов
в Департаменте продаж –
заняли наши менеджеры

Мы продаём стиль жизни

Выявляем потребности и ценности клиента

01

- Что для него важно?
- Что он хочет изменить?
- Как он хочет жить?



Делаем адресную презентацию

02

Чтобы показать клиенту, что он здесь получает всё то, что ему важно и нужно

Делаем упор на высокое качество и лучший сервис



Гибкость в работе с запросами клиентов



Удобные условия проведения сделки



Разнообразие финансовых инструментов, позволяющих комфортно купить квартиру



Сохранение стоимости квартиры при субсидировании ипотечной ставки



Предложение скидок от наших партнеров на этапе бронирования и Подарок каждому клиенту после сделки



Своя Управляющая Компания

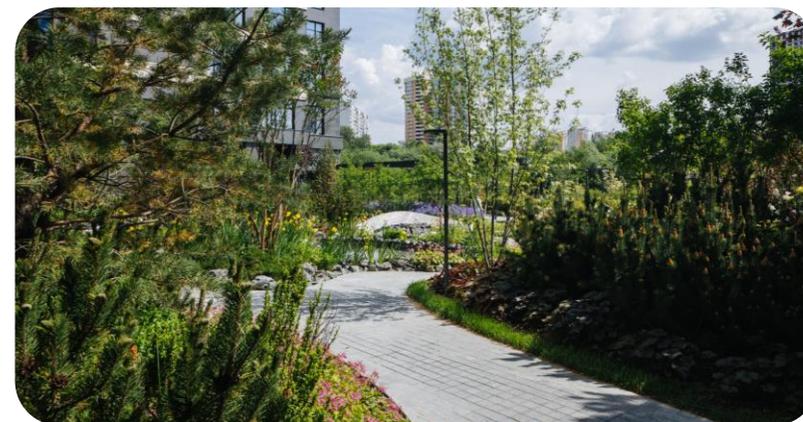


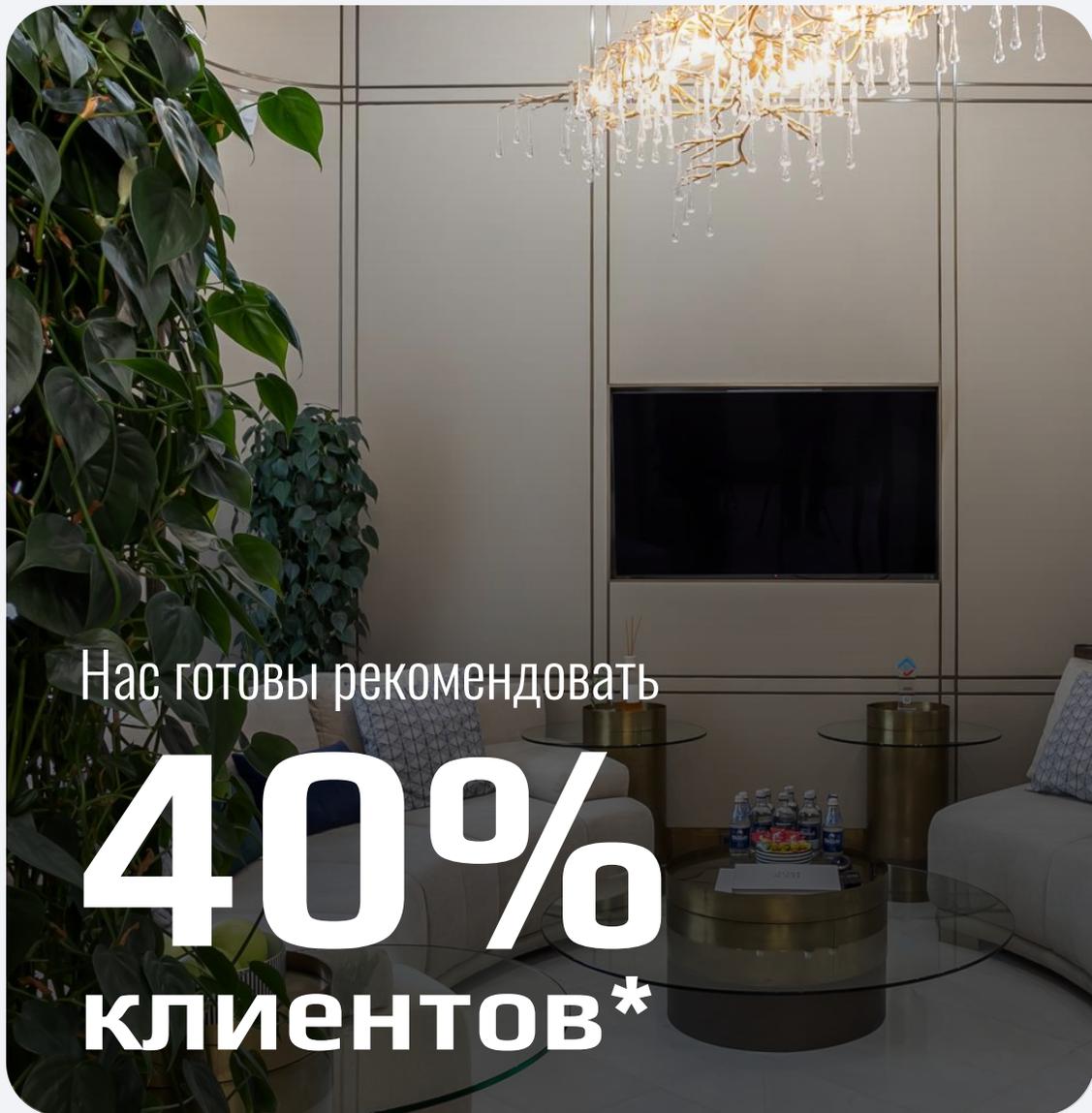
Наша задача – выполнить обещания на 100%

Рендер

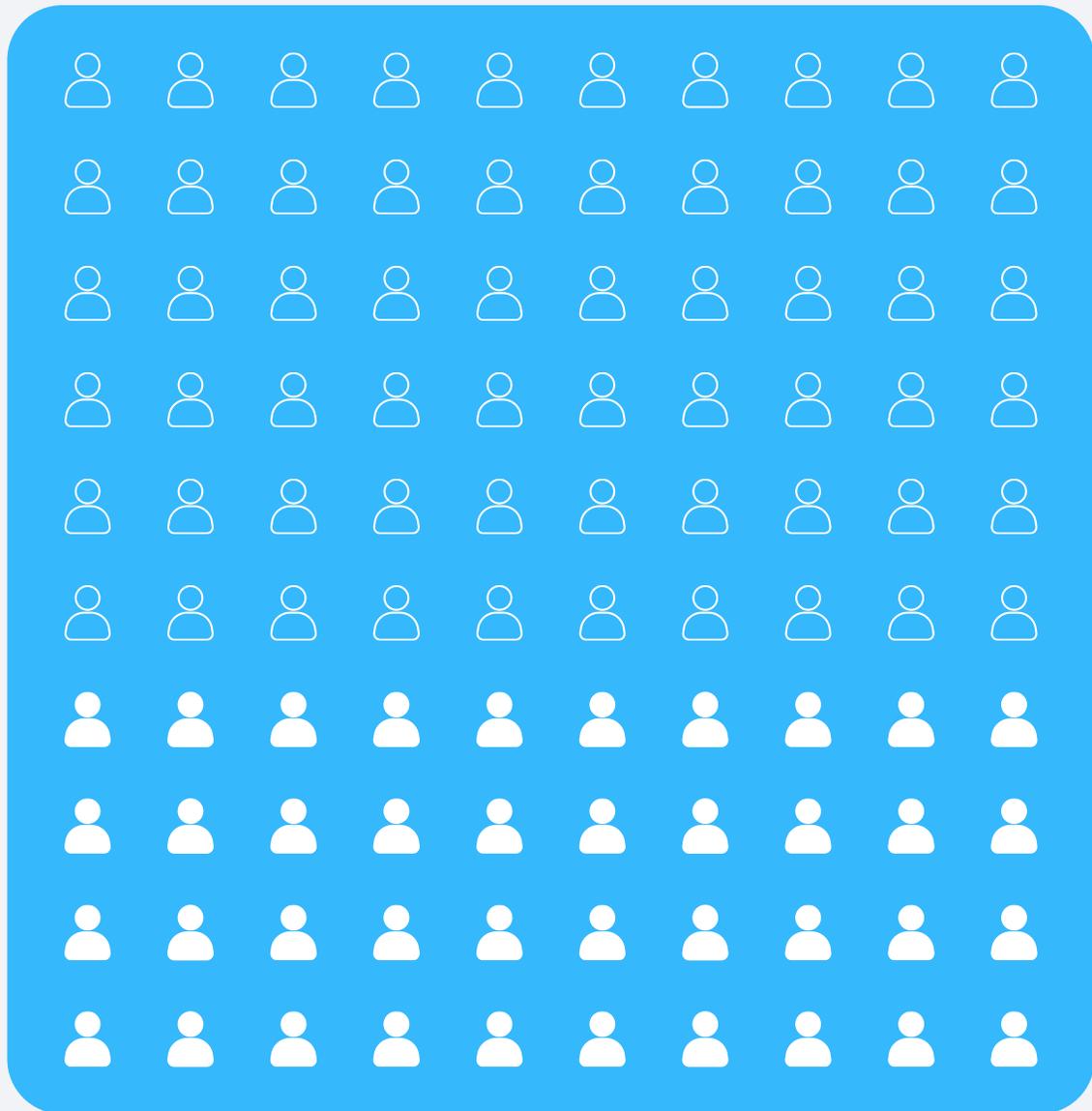


Реальность





Нас готовы рекомендовать
40%
клиентов*



*Согласно последним опросам NPS

Спасибо за внимание!

